

ERWERBER-FEEDBACK



AND Solution übernimmt KWS Electronic

Transformation im Planverfahren durch Geschäftsmodellentwicklung und Befähigung der Führungskoalition

Die Geschäftsführer Philipp Schenk und Robert Alexander Neuberger bedankten sich für die menschlich wohlgeschätzte Begleitung in einer äußerst schwierigen Unternehmensphase. Die Vorgabe der Marschrichtung für den Verkaufsprozess und die lösungsorientierte Unterstützung durch das Team der Quest Consulting bei der Umsetzung der Aufgabenstellungen prägten den Projekterfolg.

Feedback des Erwerbers:

„Vielleicht an dieser Stelle eine persönliche Einschätzung von mir, wie ich Ihre Arbeit sehe.

Für uns lag Ihr Erfolg in folgenden Punkten:

Die Finanzaufstellungen waren sehr strukturiert und transparent aufgearbeitet.

Es gab fundierte Informationen zu allen Mitarbeitern, sowie klare Empfehlungen dazu.

Die aktuellen Schwächen und Fehler wurden sehr gut kommuniziert.

Die Kern-Mannschaft war auf den Richtungswechsel und die Neuorientierung hingeführt.

Dies gab uns in Summe die Möglichkeit in der Kürze der Zeit einen guten Überblick über das Unternehmen zu gewinnen und zu einer Entscheidung zu kommen.

Und es hat Spaß gemacht.“

Robert Alexander Neuberger,
München 13. November 2018