

# QUESTMap

EXPEDITION UNTERNEHMENSERFOLG



ZUSATZ-  
INFORMATIONEN

## INTEGRIERTE PLANUNG



ERFOLG  
NACH  
PLAN



Visionen erleben



## INTEGRIERTE PLANUNG

**WUSSTEN SIE**, dass

→ lediglich 45% der mittelständischen Unternehmen eine integrierte Planung nutzen und nur 56% auf Monatsebene planen – mit teils fatalen Folgen für die Liquiditätssteuerung?

→ nur 58% auch die Bilanzentwicklungen planen – und damit nur eine eingeschränkte Sicht auf Working Capital, der Eigenkapitalquote und einer ausgewogenen Finanzierungsstruktur entwickeln können?

→ 42% der Unternehmen, die planen, mit ihren Planungsergebnissen unzufrieden sind?

→ nur 45% der befragten Unternehmen ihre Ergebnisse aus den internen, externen und strategischen Analysen zur Planung nutzen?

**Wir zeigen Ihnen hier die notwendigen Themen auf, mit denen Sie eine aussagekräftige, transparente und kontrollierbare Planung auf Monatsbasis erarbeiten können.**



# WARUM SOLL ICH PLANEN? BIN ICH IM PLAN? UND WO MUSS ICH REAGIEREN?

### GRÜNDE UND NUTZEN FÜR EINE INTEGRIERTE PLANUNG

- Unternehmenswert und Bewertung
- Finanzierung und Kapitalbeschaffung
- Transparenz und Reportingtool
- Führungs- und Steuerungsinstrument
- Krisenfrüherkennung
- Konzern-Gesamtsicht
- Stakeholder Kommunikation
- Planung unterstützt Entscheidungsfindung
- Monatliche Soll-Ist-Vergleiche
- Importfähigkeit Finanzbuchhaltung
- Rechnerische Verprobung der Planung





# WIESO KLAPPT ES MANCHMAL? UND MANCHMAL NICHT?

## FAKTOREN FÜR DEN ERFOLG

- Strukturierte Vorgehensweise
- Einbinden von Führungskräften
- Plausible und nachvollziehbare Planungsansätze
- Fokussiert und aussagefähig – auch im Detail
- Fixiert und kommunizierbar
- Integrierte Planung mit Verprobungen
  
- **Richtig planen ist Erfahrungssache**





# WAS MUSS ICH BERÜCKSICHTIGEN? WAS MUSS ICH VORBEREITEN?

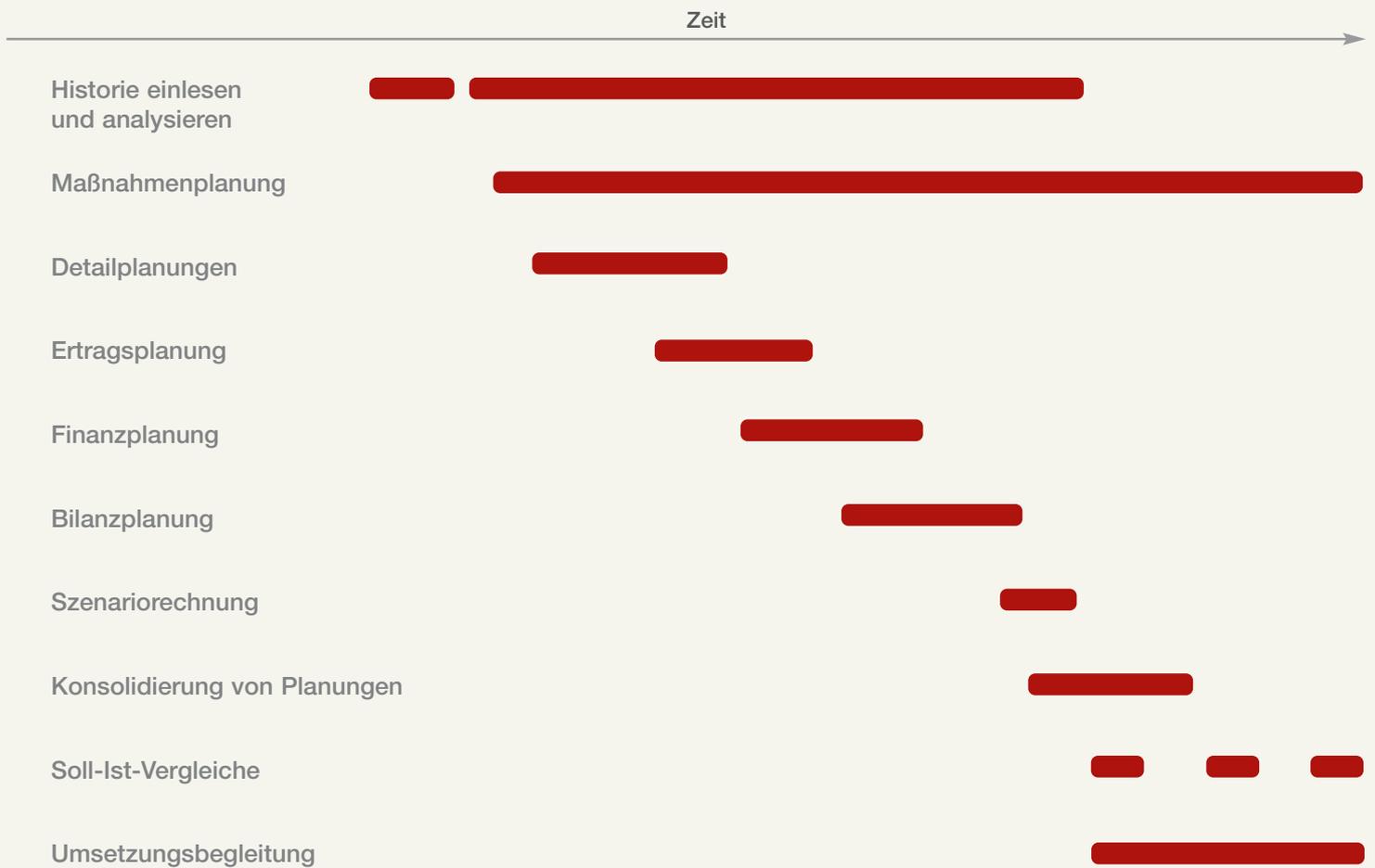
### KERNTHEMEN FÜR PLANUNGEN

- Plausible Umsatzplanung
- Transparente Projektplanung
- Detaillierte Rohertragsplanung
- Personalkapazitätsplanung auf Mitarbeitererebene
- Sachkostenplanung auf Kontenebene
- Dauerschuldverhältnisse auf Vertragsebene
- Konkrete Investitionsplanung
- Parameter der Finanzierung
- Working Capital und Bestandsplanung
- Konzernstruktur und Konsolidierung von Gesellschaften und Planungen





## DER PLANUNGSPROZESS

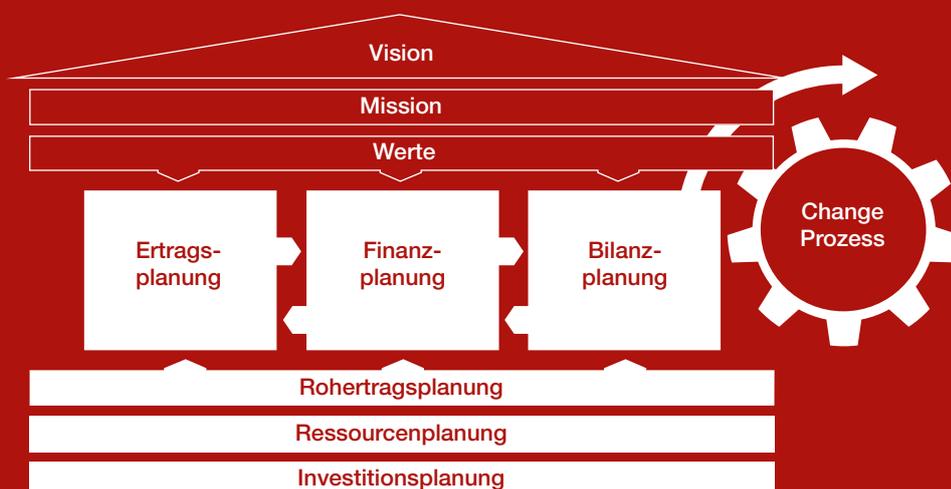




# INTEGRIERTE PLANUNG

## UNSERE LEISTUNGEN IM PLANUNGSPROZESS

- **Gemeinsame Planung mit dem Unternehmer und den Verantwortlichen**
- **Planung auf Jahres-, Monats-, Sparten- und Kontenebene**
- **Unterstützung bei den Detailplanungen**  
(z.B. Vertriebs-, Personal-, Ressourcen-, Investitionsplanung)
- **Schneller Überblick durch Analysen im integrierten Quest-Planungstool**
- **Aufbau monatliches Reporting / Soll-Ist-Vergleiche** (gegebenenfalls auch Durchführung)
- **Konsolidierung für den Konzern**



**Quest Consulting AG**

Kunstmühlstraße 12a

D-83026 Rosenheim

Tel. +49 8031 408 66 10

info@questconsulting.de

[www.questconsulting.de](http://www.questconsulting.de)